



COMMUNIQUE DE PRESSE

## **Eudonet annonce un chiffre d'affaires récurrent en hausse de 32% pour l'année 2019**

**Courbevoie, le 30 janvier 2020** – Eudonet, [éditeur-intégrateur de solutions CRM](#) (Gestion de la Relation Clients), annonce un chiffre d'affaires récurrent (en mode SaaS) en progression de 32% par rapport à l'année 2018 ; représentant désormais 61% d'un chiffre d'affaires total de 19M€ (en croissance de 26%). L'accélération des performances du groupe, couplée à une stratégie d'investissement efficace, permettent à Eudonet de compter parmi les leader européens du CRM.

### **CAPTER LA CROISSANCE**

*« Nous sommes ravis de cette excellente année pour Eudonet. Notre stratégie de développement du chiffre d'affaires récurrent porte ses fruits : 26% de croissance organique, complétée par les acquisitions d'Actedev et Stb qui portent la croissance totale du récurrent à 32% »,* explique M. Antoine HENRY, président d'Eudonet.

Pour mémoire, en mars 2017 Eudonet a été cédée à Antoine HENRY, ancien Président Directeur Général de Sage France et Fabrice VERNIERE, ancien Directeur Administratif et Financier de Sage Europe, qui déploient une nouvelle vision stratégique. Une stratégie payante puisqu'elle permet au groupe de réaliser pleinement son potentiel en 2019.

### **RELEVER LE DEFIL DE L'INTERNATIONAL**

L'activité internationale a représenté 17% du chiffre d'affaires d'Eudonet en 2019 , contre 10% en 2018. Stb ayant été acquise en novembre, elle comptait pour deux mois en 2019. En année pleine, Eudonet Stb permet au groupe de dépasser les 22M€ de C.A., et l'international représente un tiers de ce C.A.

*« En 2017, Eudonet était principalement présent en France. Les acquisitions de 3Si, au Royaume-Uni en 2018, et de Stb, aux Pays-Bas en 2019 complétées par notre croissance organique au Canada, en Suisse et en Belgique font de nous un leader européen du CRM »,* poursuit M. Antoine HENRY, président d'Eudonet.

L'année 2020 devrait confirmer cette progression grâce au lancement de la nouvelle version « Eudonet x », disponible depuis deux mois.

\*\*\*

## **À propos d'Eudonet**

Créée en 2000, Eudonet est éditeur-intégrateur de solutions CRM généralistes et « verticalisées » parfaitement adaptées aux besoins de ses clients. Disponibles en mode SaaS, les solutions Eudonet sont utilisées par plus de 1400 clients. Eudonet est implantée en France, au Canada, en Belgique, en Suisse, au Royaume-Uni et aux Pays-Bas.

Pour en savoir plus : <http://fr.eudonet.com>

### **CONTACTS PRESSE**

#### **Agence Ranieri**

Meddy Magloire / Roxane Rosell  
meddym@ranieri.agency/roxaner@ranieri.agency  
01 55 21 01 43 /46

#### **Eudonet**

**Johanna Arfi - Responsable marketing**  
jarfi@eudonet.com  
+33 (0)1 47 37 39 36